

EJI-Bostina forman una gran alianza para Rumanía

EL OBJETIVO ES ASESORAR A LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS Y RUMANAS EN LA GESTIÓN DE FONDOS DE COHESIÓN EUROPEOS

DIEGO CARRASCO

Bucarest. Estudio Jurídico Intercontinental (EJI) continúa con su gran crecimiento jurídico-financiero internacional. Tras consolidarse como un referente en asesoramiento y consultoría en Iberoamérica (Brasil y Argentina), ahora ha formado una alianza con el prestigioso bufete de abogados rumano Bostina & Associates y con el grupo español Ingal-Ingeniería y consulting, para ejecutar los proyectos de solicitud y gestión de fondos de la Unión Europea (UE). Ingal cuenta con una dilatada experiencia en gestionar fondos de cohesión y estructurales. El acuerdo tiene una trascendencia económica de gran calado debido al auge de inversiones españolas en Rumanía y a la reciente incorporación de este país a la UE.

"El objetivo de la alianza es ofrecer a las empresas españolas con implantación en Rumanía, a las empresas rumanas y a *joint-venture* hispano-rumanas, servicios jurídicos y de consultoría", según manifestó Rafael González Bautista, presidente de EJI. Bostina & Associates es uno de los despachos más importantes de Rumanía con un equipo de más de 130 abogados. Doru Catalin Bostina, director del bufete, señaló que



De izda a dcha. Doru Catalin Bostina, director de Bostina, Rafael González Bautista, presidente de EJI, Pedro Chamorro, director general de EJI y Rafael González, socio de EJI.

"es la única firma en Rumanía que ha abierto oficinas en el extranjero, concretamente en Chipre, Suiza y Austria". Para lo que facturan los bufetes en los países del este de Europa, Bostina está considerado como uno de los primeros en esta materia, ya que en 2006 alcanzó una cifra de negocios de 12,6 millones de euros de sus oficinas distribuidas en 13 ciudades de Rumanía. "En 2007 Bostina

ha sido declarada la mejor firma de abogados del mercado de capital", subrayó Doru Catalin.

González Bautista señaló a LA GACETA que "el proyecto se dirige a canalizar las empresas españolas hacia el despacho de Bostina, que será el que preste el asesoramiento necesario a las empresas, pero siempre en colaboración con EJI". Además, "Rumanía en el primer tri-

mestre de 2008 recibirá mucho dinero de la UE, pero siempre que lo sepa solicitar y gestionar, de ahí la importancia de contar con la presencia del grupo Ingal, que será el que elabore los correspondientes proyectos". Un dato importante es que EJI ya está en negociaciones avanzadas con varios bancos y empresas españolas para instalarse rápidamente en Rumanía.

MANAGEMENT PARA ABOGADOS

La importancia del equipo a la hora de competir con los grandes despachos

MUCHAS veces, mientras avanzamos por la senda del crecimiento, los despachos de abogados más pequeños nos preguntamos cuáles son las razones que han hecho posible que un gran cliente decida confiarnos sus asuntos y se fidelice con nuestros equipos de profesionales.

Al reflexionar en profundidad sobre este asunto, dudamos sobre varios aspectos importantes a decidir: la conveniencia de la ubicación de la firma, si nuestros honorarios son más competitivos al no tener que repercutir grandes costes estructurales, las características y los materiales de marketing con los que contamos, el equipo de profesionales y las cualidades que les pedimos a la hora de colaborar con nosotros... Éstas son algunas de las cuestiones más relevantes que la dirección de un despacho de abogados siempre se plantea al inicio de un proyecto.

ANGEL CHAVARRÍA
SOCIO DE ASSESORA



No obstante, entrando en una etapa de consolidación del despacho con una cartera fidelizada de clientes, la respuesta a esa pregunta se dibuja fácil: resulta, que cuando volvemos al principio, nos damos cuenta de que es precisamente el equipo de profesionales el que "engancha" al cliente.

El cliente se enamora de la rapidez, de la flexibilidad, de la disponibilidad, del interés particular que su asunto y su negocio tienen para nuestra organización, del profundo conocimiento sobre sus temas.

Son las soluciones innovadoras y creativas que aportan valor, lo que hace que el cliente

perciba calidad y se quede satisfecho. También es el hecho de que siempre haya al menos dos personas que pueden responder a todas sus preguntas, lo que hace que sea cierto el mito de que en los despachos se trabaja en equipo y se haga real la afirmación de que un despacho puede ser un *partner* más.

Y al final, esas cualidades residen en cada profesional. El despacho sólo aporta una línea de base, es la estantería sobre la que se apoyan los diferentes tipos de profesionales ágiles, metódicos, creativos, exigentes, flexibles, entusiastas...

En la firma hay cabida para todos. Si existe una buena comunicación y coordinación que permita encajar y optimizar esta diversidad en los equipos, nos encontramos ante la ventaja competitiva que nos permite medirnos con los grandes: las personas. Y esto no depende del tamaño.

Rodes y Sala amplía su área de 'private equity'

Madrid. El despacho Rodes & Sala ha reforzado su equipo de *private equity* con la incorporación de Carlos de Cárdenas y Víctor Doménech. Gracias a estos fichajes, el área contará con seis especialistas en estructuración de fondos y un equipo de 15 abogados dedicados a operaciones.

Tanto De Cárdenas como Doménech están especializados en el asesoramiento a gestores de fondos de *private equity* en relación con el diseño y estructuración de fondos nacionales e internacionales, así como en relación con la creación de entidades gestoras y asesoras, estructuras de *carried interest*, de co-inversión, y diseño y planificación de transacciones de *private equity*.

NOMBRAMIENTOS

José María Davó, vicepresidente del Consejo de la Abogacía Europea

El consejero del Consejo General de la Abogacía, José María Davó, ha sido elegido vicepresidente del Consejo de la Abogacía Europea. Esta elección supone que durante 2009 será vicepresidente primero y en 2010, coincidiendo con el 50 aniversario de esta institución, asumirá el cargo de



José María Davó.

presidente. Davó, que es el tercer español elegido para este cargo, también es miembro de la Corte Penal Internacional.

Jones Day incorpora a Ignacio Gómez al departamento de Derecho Inmobiliario

El despacho internacional Jones Day ha incorporado a Ignacio Gómez al departamento de Derecho Inmobiliario de la oficina de Madrid, área liderada por el socio Víctor Casarrubios. Este abogado se incorpora a la firma tras su etapa como responsable del departamento jurídico en la pro-



Ignacio Gómez.

motora y patrimonial Grupo Nergosa. Anteriormente, formó parte de Ramón y Cajal Abogados y de IBM España.

Patricia Montoro dirigirá el área de mercantil de López Acosta

La abogada Patricia Montoro asumirá la labor de coordinación del departamento de mercantil de López Acosta, Rivero & Gustafson. Montoro ha desarrollado su carrera profesional en Clifford Chance y Cremades & Calvo-Sotelo. Su experiencia incluye la participación en procesos de



Patricia Montoro.

fusiones y adquisiciones, estructuraciones societarias, acuerdos de accionistas, *joint ventures*, *due diligence* y derecho societario.

Javier Zapata dirigirá el área fiscal de López Acosta

El abogado y economista Javier Zapata se encargará de dirigir el departamento de impuestos del despacho López Acosta, Rivero & Gustafson. Este letrado ha desarrollado su carrera en las firmas Iberfiro, Landwell y Bufete Barrilero y Asociados, asesorando a multinacionales, empresas y grupos familiares españoles especialmente en rees-



Javier Zapata.

tructuraciones de empresas, grupos consolidados y asesoramiento recurrente en los problemas de índole tributario en el día a día de la empresa.

BREVES

Cuatrecasas implanta un sistema de retribución flexible para sus empleados

Cuatrecasas ha implantado un sistema de retribución flexible para todos sus profesionales, por el que permitirá elegir una serie de bienes y servicios como parte de su remuneración total y en función de sus necesidades. De esta forma, la compañía busca "reforzar la competitividad en aspectos retributivos y, a la vez, dar respuesta a las inquietudes de un colectivo joven y cualificado con beneficios sociales", según ha explicado el director de recursos humanos de la firma, Esteban Ciria.

El TSJ de Madrid y el Colegio de Abogados firman un convenio marco de colaboración

El decano del Colegio de Abogados de Madrid, Luis Martí Mingarro, y el presidente del Tribunal Superior de Justicia de Madrid, Javier M^o Casas Estévez, firmarán hoy un convenio marco de colaboración que permitirá crear una vía de comunicación ágil y eficaz para canalizar los problemas, quejas o sugerencias relativos al funcionamiento diario de la Administración de Justicia.